

DAESUNG MOBILITY CO., LTD.

OFFICIAL IMPORTER
& AUTHORIZED AGENT PROPOSAL

회사 소개서

Company Profile

Prepared for

SANY AUTOMOBILE MANUFACTURING CO., LTD.
SANY ENVIRONMENT INDUSTRY CO., LTD.

SANY AUTOMOBILE | SANY ENVIRONMENT · SANY Group Strategic Partner

MAY 2026

대전, 대한민국 · Daejeon, Republic of Korea

00

TABLE OF CONTENTS
목차

01	경영 요약	Executive Summary	03
02	기업 개요 및 정체성	Corporate Identity	04
03	핵심 경영진	Core Leadership Team	05
04	재무 역량 및 투자 계획	Financial Strength	07
05	대전 거점 인프라 및 AS 네트워크	Infrastructure & AS Network	08
06	B2G 정부 네트워크	B2G Government Network	09
07	SANY 제품 라인업 전략	SANY Product Line-up Strategy	10
08	인증 및 규제 솔루션	Homologation & CSMS Solution	11
09	2026-2030 시장 진입 로드맵	Market Entry Roadmap	12
10	결론 및 파트너십 약속	Conclusion & Commitment	13

01

EXECUTIVE SUMMARY

경영 요약

"단순한 수입을 넘어, SANY 만을 위한 한국 시장의 턴키 솔루션을 제공합니다."

대성모빌리티 주식회사(Daesung Mobility Co., Ltd.)는 세계적인 건설기계 및 특장차 제조 기업인 SANY 그룹과의 전략적 파트너십을 위해 설립된 전문 법인입니다. 20년 이상 한국 자동차 산업의 최전선에서 축적된 모법인 대성DSP의 자산을 기반으로, SANY Automobile Manufacturing 및 SANY Environment Industry 양사의 한국 공식 임пор터(Official Importer)로서의 역할을 수행하고자 합니다.

본 제안서는 일반적인 제품 홍보가 아닌, 한국의 엄격한 규제 환경과 고객 니즈를 완벽히 충족시킬 수 있는 '대성만의 전문성'에 집중하였습니다. SANY 그룹의 글로벌 품질과 대성의 강력한 로컬 네트워크()의 결합을 통해, 한국 전동 특장차 및 환경 장비 시장에서의 독보적인 런칭 역량을 증명드립니다.

130억

총 투자 규모

Approx. 60M CNY

20+

업력 (년)

Daesung DSP Legacy

25%

2030 목표 점유율

EV Sanitation Market

2HR

물류 약속

Nationwide Parts Supply

핵심 사업 목표 (Key Business Objectives)

- ① 공식 유통 채널 구축 — SANY Automobile 및 SANY Environment 제품의 한국 내 단일 공식 유통 채널 확립
- ② 최단기 인증 완료 — 국토교통부 및 환경부 인증(Homologation)의 한국 시장 진입 최단기 완료
- ③ 전국 단위 서비스망 가동 — 대전 거점 기반의 전국 단위 서비스 및 부품 공급망 즉시 가동
- ④ B2G 시장 선점 — 정부 보조금 및 공공 조달 시장에서 SANY 브랜드의 조기 점유율 확보

02

CORPORATE IDENTITY

기업 개요 및 정체성

대성DSP는 20년 이상의 자동차 산업 노하우를 바탕으로, 글로벌 상용차 및 환경 장비 시장의 리더인 SANY 그룹의 한국 내 공식 임пор터 및 에이전트로서의 역할을 전담하기 위해 신규 법인 대성모빌리티 주식회사(Daesung Mobility Co., Ltd.)를 설립하였습니다.

구분 / Item	내용 / Description
법인명 (Legal Name)	대성모빌리티 주식회사 (Daesung Mobility Co., Ltd.)
모법인 (Parent Co.)	대성DSP 주식회사 (Daesung DSP Co., Ltd.)
설립 목적	SANY 그룹 한국 공식 임пор터 사업 전담 SPC
주요 파트너 (Partner)	SANY Automobile Manufacturing Co., Ltd. SANY Environment Industry Co., Ltd.
지위 (Status)	한국 공식 임пор터 (Official Importer) & 공식 에이전트 (Authorized Agent)
핵심 사업	전기 상용차 및 환경 위생차 수입 · 인증(Homologation) · 판매 · AS 네트워크 운영
본사 소재지	대한민국 대전광역시 (Daejeon, Republic of Korea) — 통합 본사 및 서비스센터 2026년 완공
관계 인프라	현대 블루핸즈(Hyundai Blue Hands) · 테슬라 대전 서비스(Tesla Daejeon Service) 주주사

기업 비전 (Corporate Vision)

“글로벌 제조 역량과 한국 시장의 정교함을 잇는 턴키 솔루션 파트너.”

Bridging Global Manufacturing Excellence with Korean Market Sophistication.

대성모빌리티는 단순 차량 수입사가 아닙니다. 한국의 복잡한 법규(KMVSS, CSMS)부터 정부 보조금, 지자체 공공조달, 24시간 AS 네트워크에 이르는 전 가치사슬(Full Value-Chain)을 직접 책임지는 전문 파트너로서 SANY 브랜드의 한국 내 위상을 세계 최고 수준으로 끌어올리는 것을 사명으로 합니다.

● 01. CAPITAL 자본력 자본금 30억 + 운영자금 100억 총 130억 원(약 6,000만 CNY) 확보	● 02. TALENT 인재 자동차·화공·인증· 사업 전문가로 구성된 4인 베테랑 경영진	● 03. NETWORK 네트워크 국토부·환경부 20년 관계 + 서울·강릉·대전 지자체 B2G 채널
--	--	--

03 CORE LEADERSHIP TEAM

핵심 경영진

본 프로젝트의 성공을 위해 자동차, 화학공학, 한국 인증 행정, 중국 사업 분야의 최고 전문가 4인이 결집하였습니다. 각 임원은 SANY 그룹이 한국 시장에서 필요로 하는 역량을 정확히 매칭하여 구성되었습니다.

박성우 Sungwoo Park

CEO | 최고경영자 · 최종 의사결정권자

서강대학교 화학공학과 졸업 | 20년+ 자동차 산업 경영 경력

대성DSP(Daesung DSP Co., Ltd.) 소유주 및 경영 총괄

현대 블루핸즈(Hyundai Blue Hands) 주주 및 경영진 참여

테슬라 대전 서비스(Tesla Daejeon Service) 주주 및 경영진 참여

한국의 지정학적 중심지 대전 인프라를 활용한 SANY 서비스 거점 구축 책임

대성DSP 매출 성장 견인: 2022년 255억 원 → 2024년(추정) 450억 원

모든 투자 및 경영 판단의 최종 결정권자

권순영 Soonyoung Kwon

COO | 최고운영책임자 · 인증 & 사업 운영 총괄

국민대학교 자동차공학과 졸업 | 25년 한국 수입차 업계 베테랑

한국 수입차 업계 25년 경력 — 판매·서비스·부품 전 분야 통달

PSA 그룹(PEUGEOT / CITROEN) 공식 딜러 10년+ 운영 실적

병행 수입 및 한국 자동차 인증 절차(Homologation) 총괄 전문가

수입차 비즈니스 라이프사이클 전 과정 관리 능력 보유

SANY 제품의 시장 진입 실행 진두지휘

박동환 Donghwan Park

General Manager | 해외영업 총괄 · 중국 협력 전담

북경 소재 대학 졸업 | 중국어 능통 · 한·중 자동차 사업 전문가

(BAIC) 및 현대중공업(베이징) 근무 경력 보유

SAIC MG 한국 시장 런칭 실무 수행

(동풍소형차) 한국 런칭 실무 수행

(정주닛산) 한국 런칭 실무 수행

WMI 코드 등록 및 SANY 그룹과의 모든 계약 프로세스 전담

B2G 공공조달(나라장터) 등록 및 계약 실무 전문가

03

CORE LEADERSHIP TEAM (CONT.)
핵심 경영진 (계속)

이재근 Jaegeun Lee
Director | 인증 및 대관 총괄 · CSMS 전문가
국민대학교 자동차공학과 졸업 | 20년+ 한국 정부 인증 전문가
국토교통부(MOLIT) 협력 20년+ 인증 네트워크 보유
환경부(MOE) 보조금 및 보급 사업 추진 전담 채널
KMVSS(한국 자동차 안전 기준) 인증 실무 전문가
CSMS(사이버보안관리체계) 인증 분야 독보적 전문성 보유
환경부 보조금 우선순위 확보 및 안전 인증 업무 패스트트랙 운영
SANY 제품의 한국 인증 리스크 사전 차단 책임자

리더십 시너지 (Leadership Synergy)

본 경영진은 단순한 임원 구성이 아닌, SANY 그룹의 한국 진출에 필요한 4대 핵심 영역(자본·운영· 협력·인증)에 1:1로 매칭된 전문가 매트릭스입니다. 각 임원은 자신의 도메인에서 즉시 실행 가능한 네트워크와 실무 경험을 보유하고 있어, SANY 제품의 한국 인증 및 출시 일정을 시장 평균 대비 40% 이상 단축할 수 있습니다.

전문 영역	담당 임원	SANY를 위한 핵심 가치
자본 & 최종 의사결정	박성우 CEO	30억 자본금 + 100억 운영자금 즉시 집행 권한
수입차 운영 & 인증 실행	권순영 COO	25년 수입차 운영 노하우 — 인증·판매·AS 통합 실행
중국 본사 협력 & B2G	박동환 GM	중국어 비즈니스 협상 + 나라장터 공공조달 실무
정부 대관 & CSMS	이재근 Director	국토부·환경부 20년 인맥 + 사이버보안 인증 솔루션

04 FINANCIAL STRENGTH & INVESTMENT 재무 역량 및 투자 계획

대성모빌리티는 SANY 그룹의 한국 시장 진출에 필요한 자본 안정성과 즉시 집행 능력을 모두 갖추고 있습니다. 모법인 대성DSP의 견조한 매출 성장세를 기반으로, 신설 법인 자본금과 운영 자금을 이미 확보 완료한 상태입니다.

30억 원

신설 법인 자본금

13.8M CNY · 납입 완료

100억 원

운영 자금 (유치)

46M CNY · 확보 준비 완료

130억 원

총 투자 규모

60M CNY · Total Investment

모법인 대성DSP 매출 성장세 (Daesung DSP Revenue Growth)

회계연도 / FY	매출 (KRW)	성장률 / YoY	비고 / Remarks
2022	약 255억 원	—	기준 연도 (Baseline)
2023	약 350억 원 (추정)	+37%	수입차 보수도로 사업 확장
2024 (상반기 기준)	약 450억 원 (추정)	+76% vs 2022	현대·테슬라 서비스 시너지
2025-26	지속 성장 전망	—	대성모빌리티 사업 본격화

자금 사용 계획 (Use of Funds)

용도 / Purpose	예산 / Budget	주요 내용
인증 & 호몰로게이션	20억 원	KMVSS · CSMS · 환경부 인증, 검사 비용
초도 차량 수입 & 재고	60억 원	10톤 전동 트럭 · 전동 노면청소차 초도 물량
서비스 인프라 구축	25억 원	대전 통합센터 · 인천 1급 정비공장 · 경기 지사
마케팅 & B2G 영업	15억 원	지자체 시범사업 · 박람회 · 브랜드 런칭
운영 & 예비비	10억 원	인건비 · 운영비 · 리스크 헷지
합계 (Total)	130억 원	약 6,000만 CNY 즉시 집행 가능

05

INFRASTRUCTURE & AS NETWORK

대전 거점 인프라 및 AS 네트워크

대전광역시는 한국의 지리적·물류적 중심지입니다. 대성모빌리티는 이곳을 본거지로 삼아, SANY 제품에 대해 전국 어디서나 24시간 이내 기술 지원, 2시간 이내 긴급 부품 공급이 가능한 유일한 한국 임пор터입니다.

인프라 / Infrastructure	위치 / Location	역할 / Role
통합 본사 & 서비스센터	대전광역시	SANY 한국 사업 중앙 허브 — 2026년 2월 완공
현대 블루핸즈 연계망	대전 중심 전국	내연·EV 종합 정비 노하우 · 정품 부품 물류망 활용
테슬라 대전 서비스센터	대전광역시	고전압 EV 정비 기술 · 전동화 차량 진단 인프라
인천 1급 정비공장	인천광역시	수도권 서북부 · 항만 통관 직결 정비 거점
경기도 지사	경기 남부	수도권 인구 50% 밀집 지역 즉각 대응 영업·서비스 거점
20년 도료 유통망	전국	전국 화물 유통 인프라를 부품 공급망으로 즉시 전환

"2-Hour Logistics Promise" — 2시간 물류 약속

대성DSP가 20년간 운영해온 전국 단위 화물 유통 시스템을 SANY 부품 공급망으로 그대로 이식합니다. 이를 통해 SANY 차량을 운용하는 모든 한국 고객에게 전국 어디서나 2시간 이내 긴급 출동 및 부품 공급을 보장하며, 이는 한국 수입 상용차 시장에서 어떤 경쟁사도 제공하지 못하는 차별화된 서비스 약속입니다.

AS 등급 / Tier	응답 시간	서비스 내용
Tier 1 — 긴급 출동	2시간 이내	주행 불능 차량 현장 출동 · 임시 조치
Tier 2 — 부품 공급	2-4시간	전국 어느 거점이든 핵심 부품 직배송
Tier 3 — 기술 지원	24시간 이내	전국 어느 지역이든 본사 엔지니어 현장 파견
Tier 4 — 정기 점검	예약제	현대 블루핸즈 · 테슬라 서비스 인프라 활용

06

B2G GOVERNMENT NETWORK

B2G 정부 네트워크

한국의 특장차 및 환경 장비 시장은 B2G(정부 조달) 비즈니스가 핵심입니다. 대성모빌리티는 중앙 부처부터 핵심 지자체에 이르는 3단계 정부 네트워크를 이미 확보하고 있어, SANY 제품의 보조금 우선순위와 공공 조달 시장 조기 진입을 보장합니다.

① 중앙 부처 네트워크 (Central Government)

이재근 인증 이사 20년 인맥을 통한 국토교통부·환경부 보조금 및 안전 인증 업무의 우선순위 확보. 한국의 2030 탄소중립 목표와 전동화 정책에 직접 연동된 정부 보조금 채널을 보유하고 있습니다.

부처 / Ministry	담당 업무	대성 보유 채널
국토교통부 (MOLIT)	KMVSS · 자동차 안전 인증 · 형식승인	20년+ 실무자 네트워크 · CSMS 인증 패스트트랙
환경부 (MOE)	전기차·환경위생차 보조금 · 보급사업	보조금 우선 배정 채널 · 보급사업 직접 제안 권한
조달청 (PPS)	나라장터 공공조달 등록 · 입찰	박동환 GM의 B2G 등록 실무 전문성

② 핵심 지자체 네트워크 (Local Government)

이미 확보된 실무진과의 (Guanxi) 네트워크를 통해 SANY 전동 노면청소차 및 환경 위생차의 지자체 조기 도입을 직접 제안할 수 있습니다.

지자체 / City	시장 특성	SANY 제품 도입 전략
서울특별시	수도 · 환경 정책 선도 · 최대 시장	전동 노면청소차 시범 사업 · 강남·종로 등 도심 우선
대전광역시	본사 소재지 · 인프라 직접 제어 가능	통합센터 기반 환경위생차 전량 공급 추진
강릉시	기존 환경위생차 납품 트랙레코드 보유	도심 청소차 교체 사업 직접 제안
인천 · 경기 (확장)	수도권 인구 50% · 항만·산업단지	1급 정비공장 기반 산업 차량 공급

③ 공공 조달 시장 (Public Procurement)

박동환 해외영업 총괄의 B2G 납품 실무 경험을 바탕으로 나라장터(KONEPS)에 SANY 제품을 신속히 등록하고 공공 입찰 계약을 체결합니다. 한국의 공공 조달 시장은 한 번 등록되면 전국 245개 지자체와 600여 개 공공기관이 즉시 구매 가능한 거대한 단일 시장입니다.

07 SANY 제품 라인업 전략

대성모빌리티는 SANY 그룹의 양대 사업부(SANY Automobile Manufacturing · SANY Environment Industry) 제품을 한국 시장 특성에 맞춰 단계적으로 도입하는 맞춤형 라인업 전략을 수립하였습니다.

① SANY Automobile Manufacturing — 전동 상용차 라인업

한국 정부의 2030 탄소중립 목표와 디젤 상용차 규제 강화에 발맞춰, 10톤급 전동 트럭을 주력 모델로 설정하여 물류·건설·공공 부문에 동시 진입합니다.

주력 카테고리	한국 시장 타겟	도입 우선순위
10톤급 전동 트럭	물류·택배·산업단지 운송	1순위 (2026-2027 인증)
전동 카고 트럭	도심 배송 · 단거리 물류	2순위 (2027)
전동 덤프 트럭	건설·토목 · 친환경 현장	3순위 (2028)
전동 트랙터 / 트레일러	장거리 물류 · 항만 운송	4순위 (2029)

② SANY Environment Industry — 전동 환경 장비 라인업

한국 환경부 보조금 정책과 가장 직접적으로 매칭되는 카테고리로, 전동 노면청소차를 선두 모델로 지자체 B2G 시장에 즉시 진입합니다.

주력 카테고리	한국 시장 타겟	도입 우선순위
전동 노면청소차 (소형)	서울·대전·강릉 등 도심 청소	1순위 (2026 즉시 인증)
전동 노면청소차 (중·대형)	고속도로·산업단지·공항	2순위 (2027)
전동 살수차 / 분진억제차	건설현장 · 미세먼지 대응	2순위 (2027)
전동 음식물 / 쓰레기 수거차	지자체 환경위생 사업	3순위 (2028)
전동 진공흡입차 / 하수정비차	도시 인프라 유지관리	4순위 (2029)

전략적 시사점: SANY Environment 라인업이 환경부 보조금과 직접 매칭되어 가장 빠른 ROI를 보장하며, SANY Automobile 라인업은 그 신뢰도 위에서 자연스럽게 한국 상용차 시장 점유율을 확장하는 2단계 시장 침투 전략(Two-Phase Market Penetration)을 권고합니다.

08 HOMOLOGATION & CSMS SOLUTION

인증 및 규제 솔루션

한국 시장 진입의 가장 큰 장벽은 다층 규제 체계입니다. 대성모빌리티는 이재근 인증 이사를 필두로, SANY 제품이 한국 인증을 시장 평균 대비 최단기에 통과할 수 있는 실무 솔루션을 보유하고 있습니다.

인증 항목 / Item	관할 / Authority	대성 솔루션 / Daesung Solution
KMVSS 형식승인	국토교통부	이재근 이사 20년 인맥 · 사전 컨설팅 · 패스트트랙
배출가스 / 소음 인증	환경부	환경부 보조금 채널과 동시 진행 · 일괄 처리
전기차 보조금 등록	환경부 · 지자체	보조금 우선 배정 채널 확보 · 모델별 맞춤 신청
CSMS (사이버보안)	국토교통부	이재근 이사의 독보적 전문성 · 한국 No.1 노하우
WMI 코드 등록	국토교통부	박동환 GM의 중국 OEM 등록 실무 경험
나라장터 공공조달 등록	조달청	박동환 GM 직접 등록 · 평균 1개월 단축

★ 핵심 차별화 — CSMS 솔루션

CSMS(Cybersecurity Management System)는 2024년 이후 한국에서 전기 상용차 인증의 최대 병목지점으로 부상한 신규 규제입니다. 다수의 중국 OEM이 이 인증을 통과하지 못해 한국 진출이 지연되고 있는 상황에서, 대성모빌리티는 이재근 이사를 통해 CSMS 인증의 실무적 해결책을 이미 보유하고 있습니다.

이는 SANY 제품의 한국 진출 일정에서 최소 6-12개월의 시간 단축을 의미하며, 다른 어떤 한국 임пор터도 동등한 수준의 CSMS 대응 역량을 제공하지 못합니다.

예상 인증 타임라인 (Estimated Certification Timeline)

단계 / Phase	기간	주요 마일스톤
Phase 1 — 사전 준비	M+1 ~ M+3	기술 문서 번역 · WMI 등록 · 인증 기관 사전 협의
Phase 2 — 인증 시험	M+3 ~ M+9	KMVSS · CSMS · 배출가스 동시 진행 (대성 패스트트랙)
Phase 3 — 등록 & 출시	M+9 ~ M+12	형식승인 완료 · 보조금 등록 · 나라장터 등록 · 시판

09

MARKET ENTRY ROADMAP

2026-2030 시장 진입 로드맵

SANY 그룹의 한국 시장 정복을 위한 5개년 단계별 실행 계획입니다. 각 단계는 명확한 KPI와 책임 임원, 정량적 목표를 포함합니다.

STEP 01 2026 ~ 2027

인증 및 법인 안정화 — Foundation & Certification

대성모빌리티 공식 법인 출범 및 SANY 한국 사업 시동
10톤급 전동 트럭 한국 인증 완료 (SANY Automobile)
전동 노면청소차 환경부 인증 완료 (SANY Environment)
대전 통합 본사 & 서비스센터 완공 (2026년 2월)
WMI 코드 등록 · 나라장터 등록 · 보조금 채널 확보

STEP 02 2027 ~ 2028

핵심 지역 시장 선점 — Strategic Market Penetration

대전·서울·강릉 지자체를 중심으로 B2G 시범 납품 본격화
SANY Environment 노면청소차 도심 부문 점유율 확보
인천 1급 정비공장 · 경기 지사 운영 정상화
박람회 · 시연회 · 브랜드 마케팅 집중 투입
10톤 전동 트럭 공식 시판 (2027)

STEP 03 2029 ~ 2030

전국 네트워크 확장 — Nationwide Dominance

전국 15개 이상의 공식 서비스·판매 거점 구축
전기 물류·특장차 라인업 다변화 (덤프·트랙터·진공흡입차 등)
전기 환경위생차 시장 점유율 25% 달성
한국 내 SANY 브랜드 인지도 Top-3 진입
동남아·일본 등 인접 시장 확장 거점 검토

10

CONCLUSION & COMMITMENT

결론 및 파트너십 약속

"대성모빌리티는 자본, 인재, 인프라, 그리고 진정성 있는 네트워크를 모두 갖춘 SANY 그룹만의 한국 공식 임пор터가 되겠습니다."

한국 시장은 단순한 규제 통과나 차량 판매만으로는 성공할 수 없습니다. 인증 · 보조금 · 공공조달 · AS · 브랜드 신뢰도가 토피바퀴처럼 맞물려 작동하는 정교한 생태계 속에서, 대성모빌리티는 20년의 자동차 산업 자산과 4인 전문 경영진의 합산 90년 경력, 그리고 130억 원의 즉시 집행 가능한 자본을 모두 갖춘 유일한 파트너 후보입니다.

대성모빌리티가 SANY 그룹에 제공하는 5대 약속

①

최단기 인증

한국 인증을 시장 평균 대비 40%+ 단축 — CSMS 포함 완전 솔루션

②

2-Hour 물류

전국 어디서나 2시간 이내 부품 공급 · 24시간 이내 기술 지원

③

B2G 조기 선점

서울·대전·강릉 등 핵심 지자체에 SANY 브랜드 우선 도입

④

투명한 거버넌스

박성우 CEO의 최종 책임 하에 모든 의사결정과 자본 집행의 투명성 보장

⑤

단독 전담 SPC

대성모빌리티는 SANY 사업만을 위해 설립된 전용 법인 — 100% 집중

SANY 그룹의 글로벌 품질 + 대성의 강력한 로컬 네트워크 = 한국 시장 No.1

SANY Group's Global Excellence + Daesung's Local Mastery = Korean Market Leadership

CONTACT · 연락처

DAESUNG MOBILITY CO., LTD.

대성모빌리티 주식회사 · 대한민국 대전광역시

For SANY Automobile Manufacturing & SANY Environment Industry